



Du willst erfolgreich oder noch erfolgreicher werden?

Wenn Du eine gemütliche Innendiensttätigkeit mit einem stetigen, moderaten Fixum suchst, mit undynamischen Führungskräften und anonymen Kollegen, die wie die Hühner auf der Stange sitzen und nur abtelefonieren, dann bewirb Dich bitte nicht bei uns.

Denn wir sind die Vertriebsmannschaft von Baufinanzierungspool24, einem der erfolgreichsten Baufinanzierer Deutschlands und stellen an uns selbst und das Team andere Ansprüche.

Deshalb suchen wir ausschließlich Vollblutverkäufer im Innendienst und die, die es mit Leidenschaft noch werden wollen. Wenn Du Deine persönlichen und beruflichen Ziele kennst und Dich Tag für Tag selbst und gleichzeitig in Deinen verkäuferischen Fähigkeiten weiterentwickeln möchtest, dann freuen wir uns Dich kennenzulernen.

Das Vertriebsteam sucht engagierte und zielstrebige Kollegen und Kolleginnen im Vertriebsinnendienst in Karlsruhe, die Vollgas geben. Wenn Du als Verkaufstalent maximal durchstarten und Dein Gehalt selbst bestimmen möchtest, dann bist Du bei uns richtig. Deine Kernaufgabe ist die Beratung und der Abschluss von intelligenten Finanzierungslösungen unsere Neu- sowie Bestandskunden.

Wir suchen ab sofort

VERTRIEBSMITARBEITER / KUNDENBERATER IM INNENDIENST (M/W)

DAS ERWARTET DICH

Diese Position ist für Dein Verkaufstalent geschaffen: Du erhältst zahlreiche vorqualifizierte Kundenanfragen und begleitest diese als künftiger Baufinanzierungprofi auf dem Weg in die eigene Immobilie. Du bist auf der Vertriebsseite der Ansprechpartner von der Anfrage bis zum Abschluss. Mit dem Kunden ermittelst Du den Finanzierungsbedarf und planst die maßgeschneiderte Finanzierungsstruktur. Dank Deines Vertriebstalentes bringst Du Kunde und Bank zusammen und erzielst den erfolgreichen Vertragsabschluss.

DAS ERWARTEN WIR

Du bist ein kommunikativer Verkaufsprofi oder Quereinsteiger und hast Lust im Rudel zu jagen. Du bist erfolgsorientiert und Herausforderungen motivieren Dich. Du feierst gerne persönliche Erfolge. Eine Ausbildung im Finanzdienstleistungsbereich wie z.B. Bankkaufmann/ Immobilienkaufmann/ Versicherungskaufmann (m/w) und erste Erfahrungen im Vertrieb sind von Vorteil (aber kein Muss); Quereinsteiger sind gleichermaßen willkommen.

DAS BIETEN WIR DIR

Wir kümmern uns um die komplette Kundenakquise. Du konzentrierst Dich auf die professionelle Beratung rund um die Immobilienfinanzierung. Ein motiviertes und erfolgsorientiertes Umfeld, Verkaufstrainings, Schulungen, sowie die modernsten Abwicklungssysteme helfen Dir, dass Du Dich kontinuierlich weiterentwickeln kannst. Eine Festanstellung in einem absoluten Wachstumsmarkt, ein monatliches Fixgehalt und ein attraktives nach oben offenes Provisionsmodell. Die Zusammenarbeit in einem hochmotivierten Verkaufsteam. Den wohl schönsten Arbeitsplatz Badens: In einem der modernsten Gebäude der Stadt.

BENEFITS:

Coaching • Parkplatz kostenlos • gute Verkehrsanbindung • Vermögenswirksame Leistungen • Betriebliche Altersvorsorge

Du möchtest beruflich durchstarten und suchst eine interessante Herausforderung? Dann ruf uns für den Erstkontakt unter der 0721/6190220 an. Oder sende uns Deine Bewerbungsunterlagen ausschließlich per E-Mail an sd@baufinanzierungspool24.de

Baufinanzierungspool24
Zimmerstraße 6
76137 Karlsruhe

Tel: 0721 / 619 022 11
Fax: 0721 / 619 022 99
Mail: sd@baufinanzierungspool24.de

Ansprechpartner:
Sven Dreier
Geschäftsführer